

# Ondernemer verkiest klant boven kalkoen tijdens kerstdiner



van de vrouwelijke ondernemers laat haar vakantie varen voor een nieuwe opdracht



van de mannelijke ondernemers kiest de opdracht in plaats van de vakantie



**34%**

van de ondernemers schuift kalkoen opzij voor een zakelijk telefoontje tijdens kerstdiner



**41%**

negeert de telefoonoproepen tijdens kerstdiner



**5%**

neemt alleen de telefoon op als het potentiële nieuwe opdrachtgevers zijn



## Ondernemers altijd alert op commerciële kansen



**22%**

van de ondernemers heeft überhaupt nog nooit een opdracht afgeslagen of de zaak gesloten



**82%**

van alle ondernemers heeft nog nooit een opdracht afgeslagen vanwege een reis of sabbatical



**93%**

van de groot mkb'ers vindt vakantie geen reden om een opdracht af te slaan



**32%**

van de ondernemers slaat een opdracht af vanwege gebrek aan benodigde kennis of omdat het niet bij het bedrijf past

## Man neemt eerder op dan vrouw

**38%**

van de mannelijke ondernemers neemt de telefoon op tijdens het kerstdiner

**4%**

van de mannen neemt op voor een mogelijk nieuwe klant



**30%**

van de vrouwelijke ondernemers accepteert tijdens het diner een zakelijk telefoontje

**7%**

van de vrouwen staat een potentiële nieuwe klant telefonisch te woord tijdens de kerstmaaltijd



## mkb'ers vs zzp'ers

### mkb'ers



van de klein mkb'ers neemt hun rinkelende telefoon op: 'zaken zijn zaken en misschien duurt het maar even'



van de klein mkb'ers drukt het telefoontje weg

### zzp'ers



van de zzp'ers neemt tijdens het diner op



van de zzp'ers drukt tijdens het kerstdiner het belletje sowieso weg: 'Dierbaren gaan voor'