

Ondernemer verkiest klant boven kalkoen tijdens kerstdiner



van de vrouwelijke ondernemers laat haar vakantie varen voor een nieuwe opdracht



van de mannelijke ondernemers kiest de opdracht in plaats van de vakantie



34%

van de ondernemers schuift kalkoen opzij voor een zakelijk telefoontje tijdens kerstdiner



41%

negeert de telefoonoproepen tijdens kerstdiner



5%

neemt alleen de telefoon op als het potentiële nieuwe opdrachtgevers zijn



Ondernemers altijd alert op commerciële kansen



22%

van de ondernemers heeft überhaupt nog nooit een opdracht afgeslagen of de zaak gesloten



82%

van alle ondernemers heeft nog nooit een opdracht afgeslagen vanwege een reis of sabbatical



93%

van de groot mkb'ers vindt vakantie geen reden om een opdracht af te slaan



32%

van de ondernemers slaat een opdracht af vanwege gebrek aan benodigde kennis of omdat het niet bij het bedrijf past

Man neemt eerder op dan vrouw

38%

van de mannelijke ondernemers neemt de telefoon op tijdens het kerstdiner

4%

van de mannen neemt op voor een mogelijk nieuwe klant



30%

van de vrouwelijke ondernemers accepteert tijdens het diner een zakelijk telefoontje

7%

van de vrouwen staat een potentiële nieuwe klant telefonisch te woord tijdens de kerstmaaltijd



mkb'ers vs zzp'ers

mkb'ers



van de klein mkb'ers neemt hun rinkelende telefoon op: 'zaken zijn zaken en misschien duurt het maar even'



van de klein mkb'ers drukt het telefoontje weg

zzp'ers



van de zzp'ers neemt tijdens het diner op



van de zzp'ers drukt tijdens het kerstdiner het belletje sowieso weg: 'Dierbaren gaan voor'